

乐有家控股集团校园招聘

有钱不一定有事业，有事业一定不缺钱

乐有家控股集团为“以房地产经纪为龙头、金融和互联网为两翼”的大型企业集团，成立于2008年，总部位于深圳市。集团年度交易额突破5000亿，并在深圳市场占有率稳居行业第一，粤港澳大湾区多个城市市占率稳居行业前列。

集团旗下拥有“乐有家”、“顺联咨询”、“万顺通资产”、“家家顺物联科技”等优秀品牌，业务涵盖二手房买卖、房屋租赁、项目策划、新房代理、人工智能、资产管理、金融服务等领域，2021-2022年，乐有家连续三年入选国家教育部供需对接就业育人项目，是行业内唯一一家获此殊荣的企业。

深圳 成立于2008年 总部位于深圳福田	2W+ 员工人数	TOP1 深圳二手房 网签市占率
5000亿+ 年度交易总额	26岁 大学生团队 平均团队	600所+ 校企合作

【集团荣誉】

- ◆2024 年度最佳雇主深圳 TOP21
- ◆中国十大最知名品牌中介奖
- ◆宝藏星雇主神仙福利奖
- ◆中国年度最佳雇主校招案例奖
- ◆广东省优秀诚信企业
- ◆深圳市福田区大学生实习基地

【暖心福利】

- ◆大学生租房免佣金（应届及毕业一年内）
- ◆应届生到岗来程路费报销
- ◆职能岗提供每月贴心购物卡、贴心午休床、住宿补贴 **1000 元/月**、餐补 **500 元/月**
- ◆营销岗提供住宿且试用期可享有 **100%** 转正薪资待遇
- ◆五险一金、年终奖、节日大礼包、超质感工装
- ◆多达**十二项福利带薪年假**，就等你来！



随心假
每月可享有1次无理由随心假



生日假
生日当天可享有0.5天



恋爱假
恋爱纪念日当天享有0.5天



痛经假
每月可享有1次



健康体检假
每年可享有0.5天



相亲日
每年5月20日可享有0.5天



哺乳假
子女未满1周岁可享有



家长假
参加子女家长会/活动日可享有



亲子日
六一儿童节当天可享有



孝顺日
父母亲生日可享有0.5天



精英假
每年可享有4天



公益假
参加公益活动可享有

【培训能力】

- ◆**培训基地**：1000+培训基地
- ◆**师资力量**：3000+讲师团队
- ◆**学习平台**：乐学堂 APP 移动学习平台
- ◆**智能应用**：AI 培训、智能陪练、千人千面课程推荐
- ◆**带教方式**：一对一导师带教、游戏化闯关学习

“腾飞聚赢”人才工程

岗位	介绍	薪酬
职能类	行政督察 负责集团战略推进、反舞弊监察、行政奖惩、上传下达、印章管理、各城市行政线团队管理等工作。	统招本科生转正月薪： 985 院校 10000~20000 元，211 院校 10000~15000 元，其他院校 9000~13000 元。 硕士研究生转正月薪： 985 院校 12000~25000 元，211 院校 11000~18000 元，其他院校 11000~15000 元。 应届生额外享有住宿补贴 1000 元/月，餐饮补贴 500 元/月（享有期限分别为 3、6 个月） 一年 14 薪，另额外享有高额业绩奖、伯乐奖等。 每年 3 月、9 月两次加薪晋级机会！
	资产管理 负责集团门店拓展签约、门店装修、证照统筹办理、采购管理、资产/办公用品管理、电话宽带管理等工作。	
	品质管控 负责集团服务体验管理、服务行为规范、服务品质监察、服务氛围营造与宣传、客户联络、客诉管理等工作。	
	招聘 根据集团招聘战略制定招聘计划，统筹社招、校招开展，建立和维护各类招聘渠道，做好招聘赋能与检查监督。	
	人资 负责组织架构、岗位职务体系、人事手续与档案、薪酬福利与绩效、员工关系与出勤等模块管理及相关系统维护。	
	培训发展 统筹文化落地、人才培养体系搭建及绩效改进，推进线上线下一体化学习平台优化升级。	
	法务 负责优化集团法律风险管理与防控体系，拟定审核合同、文书，辅助运营决策，提供法律咨询、法律培训，处理诉讼案件。	
	业务运营 统筹管理全集团业务运营事务，包括用户增长及运营、楼盘字典管理、房源管理、新房运营、乐有家网运营等。	
	品牌公关 负责集团品牌宣传、市场研究、形象设计等相关工作的统筹与推动。	
	财务 负责经营目标管理、财务体系建设和财务风险防范、以及成本管理、税务管理、资金管理和相关政策研究等工作。	
	审计 负责对集团公司的经济活动、财务收支、内部控制和风险管理等实施独立、客观的监督和评价，推动内部控制不断完善。	
	投研 管理集团金融资产和私募基金产品，投资于全球股市，对投资标的进行日常研究，挖掘投资机会。	
置业助理	方向 1：新营销储干 工作职责：为一手项目代理、二手房屋租赁/买卖交易等提供置业安家全房产交易链服务。 培养方向：店长、区域总监、营销副总裁、营销总裁。	新手培养期（最长 3 个月）：薪酬福利包括底薪、补贴、浮动绩效，统招本科及以上学历高达 9000 元/月。 发展期： 薪酬福利包括底薪、补贴、浮动绩效，最高可达 11000 元/月，另享有超高业绩奖核算比例 55%-80%。 入职满 1 年的经纪人近一年平均月薪 22375 元！ 入职满 1 年店长近一年平均月薪 27978 元！
	方向 2：新媒体运营 工作职责：为业主提供新媒体视频讲房服务，做好房源的宣传推广。 培养方向：短视频达人、明星主播等	
	方向 3：项目策划 工作职责：研究和分析市场，主动、持续收集和跟踪预上市项目情况，分析同行及我司项目代理及成交数据，分析成交群体特征，提供有针对性的专业营销策划方案。关注房地产营销发展趋势，推动新媒体运营等新的营销方式方法实战化 培养方向：策划经理、高级策划经理、策划总监、高级策划总监。	

新媒体 置业助理	1、负责微信视频号、抖音号、小红书号等新媒体平台的运营，含房产类短视频内容策划与制作，利用公司 AI 工具进行脚本撰写、拍摄剪辑及平台发布等，提升新媒体平台的曝光量、互动率及客户转化成功率； 2、参与直播讲房，通过新媒体渠道展示楼盘信息，吸引潜在客户； 3、借助公司 AI 工具，全程参与整合社区楼盘及商圈信息，智能匹配房客源信息，为交易双方提供专业且个性化的房产交易服务解决方案，高效促成交易。	培养期（最长 6 个月）：底薪补贴 4000~5000 元，绩效基数 3000~5000 元，合计最高可达 10000 元（深圳），具体面议！ 发展期： 薪酬福利包括底薪、补贴、浮动绩效、业绩奖，享有超高业绩奖核算比例 55%-80%。收入自主制，赚多赚少你说了算。 入职满 1 年的经纪人近一年平均月薪 22375 元！ 入职满 1 年店长近一年平均月薪 27978 元！
区域主任	岗位职责 1、负责门店日常检查监督，统筹门店相关行政工作开展（决议落实传达、会议/活动组织、资产管理维护等）； 2、负责招聘组队、考勤监督、人事手续办理等人力资源工作，协助店长做好门店团队建设、人员培训带教计划落实； 3、负责门店合同、收据和款项的检查、日常费用的管理，协助财务办理税务等相关事项； 4、协助营销线检查监督相关业务工作，促进业务工作规范开展； 5、完成上级交办的其他任务。	薪酬 5800~12000 元/月，平均月收入 7500~12000 元！ 另额外享有高额业绩奖、伯乐奖等，每年至少 1 次晋级加薪机会！
按揭储干	协助按揭副总经理搭建团队架构、做好统筹管理；与客户主动高效沟通，主导整个交易手续的流程办理，预防及把控风险，让买方顺利取得房产，卖方顺利拿到全款。	薪酬福利包括底薪、各项补贴和按揭奖（30%-50%），统招本科底薪+补贴 7500 元/月！

“职能高储” 人才工程

岗位	介绍	薪酬
职能高储（行政/资产/品控/招聘/人资/培训发展/法务/业务/品牌/财务/审计）	作为集团高级储备干部，选择意向总部职能中心进行培养学习，并能全盘掌握上手相应工作内容。经全方位培养后，可结合个人意向与能力未来往董事长助理、职能中心负责人等高级管理岗位培养发展。	统招本科生转正月薪：985 院校 12000~30000 元，211 院校 11000~20000 元 硕士研究生转正月薪：985 院校 13000~35000 元，211 院校 12000~25000 元，其他院校 11000~20000 元

职能高储 (董事长助理)	作为集团高级储备干部,选择意向总部职能中心 / 资本中心进行培养学习,并能全盘掌握上手相应工作内容,经全方位培养合格后成为董事长助理,协助董事长分管营销、职能或某个业务板块一方面或多方面的工作。	另享有职能高储专项津贴 1000/2000/3000 元/月; 应届生额外享有住宿补贴 1000 元/月,餐饮补贴 500 元/月(享有期限分别为 3、6 个月) 一年 14 薪,另额外享有高额业绩奖、伯乐奖等。 每年 3 月、9 月两次加薪晋级机会!
-------------------------	--	---

① 定向培养

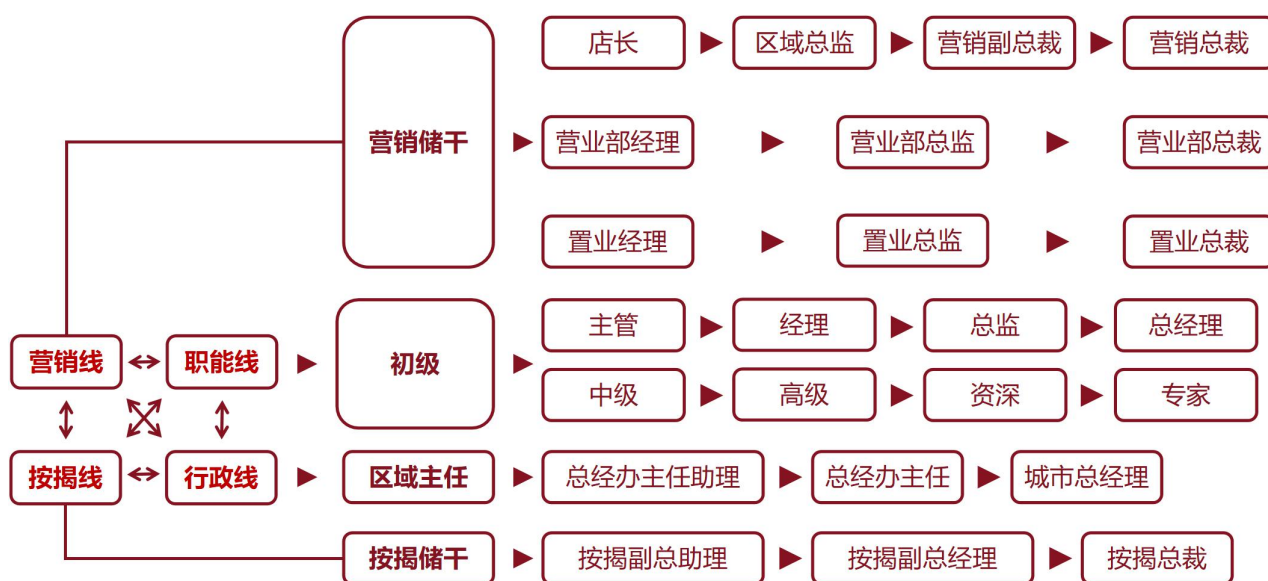
享有**专属培养计划**,由**职能高管**亲自带教,享有集团总部职能部门**全方位轮岗机会**,可参与集团高层会议与集团重大决策讨论,让您在**多维度、精细化**的培养下,快速从职场小白变大咖!

② 光速发展

最快**6个月**晋升职能中心负责人助理/子公司总经办负责人,**2年**晋升职能中心负责人/子公司总经理/董事长助理!

【晋升通道】

在晋升体系中,**营销线、职能线、按揭线、行政线**这四条职业线路不仅均具备**发展与晋升**的空间,给予纵向晋升渠道;同时员工可依据自身兴趣和职业规划,在**不同线路间自由切换**,实现多维发展。



00 后 营业部经理 **55** 人、店长 **115** 人、区域总监 **8** 人；**95 后** 营业部经理 **85** 人、店长 **574** 人、区域总监 **63** 人；**90 后** 营销总裁/副总裁 **11** 人，职能中心负责人 **3** 人。

【联系我们】

联系人：列慧清主任，电话 13533003585

微信号：13725364917，添加时请备注：姓名+院校+投递岗位

邮箱：13533003585@139.com

集团招聘官网：hr.leyoujia.com（含更多招聘行程安排、师哥师姐风采等）



列慧清 HR



乐有家招聘小程序



乐有家招聘公众号