



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

迈富时-珍岛集团 • Trueland

股票代码：02556.HK

概况

迈富时-珍岛集团 Marketingforce 成立于 2009 年，总部位于上海市大数据产业基地，第二总部落座武汉光谷，全球分布 20 余家分支机构，拥有千人规模研发团队，申请软件著作权和专利 600 余项，累计服务超 20 万家企业，涵盖零售消费、汽车、金融、B2B、医药大健康、企服、跨境出海等行业领域。于 2024 年 5 月 16 日在香港主板上市，股票代码：02556.HK。

荣誉

Marketingforce 累计获得国家级、市级、科研机构协会等多方认可，收获相关荣誉资质 500+ 项。其中国家级资质荣誉 18 项。包括：国家科学技术进步二等奖、中国互联网百强企业、国家中小企业公共服务示范平台、工信部推荐的中小企业数字化赋能产品服务单位、现代服务业综合试点单位、服务型制造示范平台、中国科协认定的全国示范院士专家工作站、国家高新技术企业(5 家)等；获得多项上海市级荣誉包括：上海市科学技术进步一等奖、上海市科技小巨人企业、上海软件信息服务业百强等。2022 年两会期间，作为数字化赋能标杆企业，被《中国新闻》两会专刊以及新华社官网特别报道。

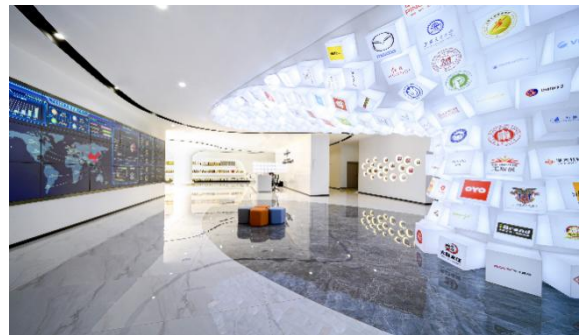
同时，在产教融合领域，公司与复旦大学、上海大学、西安交通大学、华东师范大学等知名院校建立了战略伙伴关系，分别开展了智能营销实训实验基地、虚拟仿真项目设计等不同领域的深度产学研合作。

业务

Marketingforce 聚焦数字化与智能化，通过提供有竞争力的产品与服务，持续为客户创造价值，搭载先进的营销领域大模型（Tforce 大模型），率先构建了一个垂直一体化的 AI 整合技术架构，涵盖从底层基础技术（AI+大数据+云计算）到开放中台（PaaS 实现数据、产品、技术打通，建立生态），再到智能营销与销售云应用（237 个可以自由组合的 SaaS 层功能模块），形成了涵盖“营销云、销售云、商业云、分析云、智能云、组织云”六朵云服务体系。在提供数字化全域服务的同时，研发出人工智能生成文字/图片/视频、智能客服、智能分析、智能决策等 AI 产品，为企业提供集“全域高效获客、精准洞察需求、营销自动化管理、商城转化”等环节于一体的全链路全场景智能化服务。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

2022 年国家两会新闻专刊

智能诊断营销现状 助中小企业高效数字化增长
一站式营销赋能企业“数智化”转型

在数字化营销时代，一场场营销盛宴，都在上演着新的故事。随着数字营销的普及和升级，企业营销数字化转型已成为大势所趋。Marketingforce 智能营销云平台，作为一站式营销赋能企业“数智化”转型的领军企业，助力企业实现数字化转型，提升营销效率，实现业务增长。

数字化转型的痛点 云时代营销赋能

数字化转型是企业发展的必经之路。然而，企业在数字化转型过程中面临着诸多痛点，如数据孤岛、营销渠道分散、客户体验不一致等。Marketingforce 智能营销云平台通过整合线上线下营销资源，实现营销数据互通，提升营销效率，帮助企业实现数字化转型。

数字化转型的机遇 云时代营销赋能

数字化转型为企业带来了巨大的机遇。通过数字化转型，企业可以实现营销渠道的拓展、客户体验的提升、运营效率的优化等。Marketingforce 智能营销云平台通过提供一站式的营销解决方案，帮助企业抓住数字化转型的机遇，实现业务增长。

中国新闻 2022 两会 专刊

上海加快建设国际数字之都

聚力双循环 抢占新赛道 占领制高点

从 2019 年发布《上海市数字经济发展规划》开始，上海就明确了建设国际数字之都的目标。在“十四五”规划中，上海明确提出要加快建设国际数字之都，抢占新赛道，占领制高点。上海将通过打造数字产业集群、提升数字基础设施水平、加强数字人才队伍建设等措施，加快建设国际数字之都。

以 AI 大数据赋能技术架构 支撑企业服务万亿市场

随着人工智能和大数据技术的快速发展，企业数字化转型已成为大势所趋。Marketingforce 智能营销云平台通过引入 AI 和大数据技术，实现营销数据的深度挖掘和分析，为企业提供精准的营销决策支持，支撑企业服务万亿市场。

城市分部地点任选 (上海、武汉、深圳、无锡、宁波 提供免费住宿哦)

<p>华东区</p> <p>上海、无锡、杭州、南京、苏州、宁波、温州、常州、金华、扬州、绍兴、南通、徐州、台州、义乌、昆山</p>	<p>华南区</p> <p>广州、深圳、珠海、东莞、肇庆、佛山、中山、汕头、惠州、江门、顺德、香港</p>	<p>西南区</p> <p>成都、昆明、贵阳</p>
<p>华中区</p> <p>武汉</p>	<p>其他地区</p> <p>北京、长春、兰州</p>	<p>北美</p> <p>硅谷</p>

选择珍岛的理由

行业标杆：业内率先提出“智能营销”和“Marketingforce 营销力赋能”核心理念，致力于打造全球领先的智能营销云平台，累计申请软著 400+ 专利 40+，荣获各类国家/行业的奖项资质。

强大技术支撑：千人研发团队，自有云计算机房，获得国家科技进步二等奖，上海市科技进步一等奖，中国科协认定的全国示范院士专家工作站，国家高新技术企业（4家）等技术肯定。

全行业数字化实践经验：All-in-one AI SaaS——marketingforce 打通了售前、销售、售后企业数字化服务产品，并开放多个企业生态平台，一站式助力企业数字化转型。

系服务 15 万+ 客户，覆盖金融、汽车、新零售、医药大健康、生产制造、企业、跨境电商等行业领域，并在商业实践中为客户实现增长，获得广泛认可。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

培训实况:



住宿环境:





特色福利:





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

丰富团建：





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

实习智能营销顾问/Alsaas 软件销售工程师 (25 届学生提供免费住宿)

BASE 地:

总部: 上海 大数据产业基地

第二总部: 武汉 光谷

分支: 无锡、苏州、南京、南通、常州、杭州、温州、宁波、台州、金华、绍兴、义乌、深圳、广州、中山、佛山、顺德、东莞、惠州、成都、南昌 (城市自选)

岗位	要求	地点	保障薪资	提成
智能营销顾问	全日制本科	上海	8000	9%-29%
		广州、深圳	7500	9%-29%
		杭州、苏州、南京、宁波	6000	9%-29%
		武汉、无锡	5500	9%-29%
		东莞、佛山、温州、台州、绍兴、金华、义乌、 成都、南昌、南通、常州	5000	9%-29%
		惠州、中山、顺德	4500	9%-29%

岗位内容:

- 1、通过电话、陌生拜访、新媒体等渠道寻找潜在客户，邀约并拜访客户。
- 2、与客户面谈，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售（当你还不能独立面谈的时候，经理会手把手带着你并演示给你看如何和客户面谈）。
- 3、对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售机会到销售产能的最大转化。

【岗位内容】

1. 战略级客户开发

• 聚焦金融、制造、能源等垂直行业头部企业，通过精准线上触达（电话/行业峰会/社群运营）+线下深度拜访（高管对话/技术演示），完成企业客户建档。

2. 全周期解决方案交付

• 主导从触达-拜访-策划-落地的闭环流程。

任职资格:

- 1、本科及以上学历，不限专业，对互联网营销感兴趣者优先。
- 2、接受无经验小白，公司有完整培训体系赋能。
- 3、气质亲和，具有较强的沟通能力、良好的服务意识。
- 4、具有换位思考能力，认可长期主义，具有较强的团队合作意识。
- 5、具有拼搏进取的精神，热爱销售，有一定的抗压能力。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

加入我们，你将获得？

实习期满或提前转正机会

高于行业水准的薪酬

通畅的发展通道 和 广阔的晋升空间

专业的培训和互联网行业实践

欢迎你的加入！

投递简历：

邮箱

cira.jiang@marketingforce.com

(邮件命名：学校名称+姓名+应聘岗位)

联系方式

姜经理 13166087037 (微信同号)

对岗位有意向的同学可**进群!!! 并添加 HR 微信，预约面试**，我们会与您取得联系！

